

GUÍA DEL MÁSTER



MÁSTER EXPERTO EN ENCARGADO DE ÓPTICA

VGLY050

a  en

 CECAP

VEIGLER
BUSINESS SCHOOL



A DISTANCIA / ONLINE



Tutor personal



300 Horas



Posibilidad Estancias Formativas



Pago a plazos



De ~~2480€~~ a 620€



Metodología

En Veigler Business School apostamos por un método de estudio alternativo a la metodología tradicional. En nuestra escuela de negocios es el propio alumno el encargado de organizar y establecer su plan de estudio. Este sistema le permitirá conciliar su vida laboral y familiar con la proyección de su carrera profesional.



Tutor

A lo largo de la titulación, el alumno contará con un tutor que le ofrecerá atención personalizada y un seguimiento constante de sus estudios. El estudiante siempre podrá acudir a su tutor vía correo electrónico para resolver cualquier tipo de duda, ya sea sobre el material formativo, la planificación de los estudios o referente a gestiones y trámites académicos.



Certificación

Una vez el alumno haya finalizado la formación y superado con éxito las pruebas finales, el estudiante recibirá un diploma expedido por Veigler Business School que certifica que ha cursado el **"MÁSTER EXPERTO EN ENCARGADO DE ÓPTICA"**. El título cuenta con firma de notario europeo y está avalado por nuestra condición de socios de la Confederación Española de Empresas de Formación (CECAP) y la Asociación Española de Escuelas de Negocios (AEEN).



Modalidad de estudio

La titulación puede cursarse en modalidad **ONLINE**. Una vez realizada la matrícula, el alumno recibirá un e-mail de bienvenida de su tutor con las claves de acceso al campus virtual. En él, el estudiante encontrará el material didáctico necesario para realizar la formación y tendrá distintas pruebas de autoevaluación que le ayudarán a prepararse para el examen final. Dentro del plazo de un año desde el momento de su matrícula, el estudiante podrá elegir la fecha para presentarse al examen.

La titulación puede cursarse en modalidad **A DISTANCIA**. Una vez realizada la matrícula, el tutor le enviará un e-mail de bienvenida al alumno, y por otro lado, el estudiante recibirá el material formativo a su domicilio en un plazo de 6-8 días. En él encontrará distintas pruebas de autoevaluación que le ayudarán a prepararse para el examen final. Dentro del plazo de un año desde el momento de su matrícula, el estudiante podrá elegir la fecha para presentarse al examen. El alumno deberá mandar el examen final por correo electrónico a su tutor.

TEMARIO

UNIDAD DIDÁCTICA 1. ORÍGENES DE LA ÓPTICA

1. Inicios y primera época oscura
2. La óptica en la edad media
3. Segunda época oscura: el siglo XVI
4. The worshipful company of spectacle makers
5. Benjamin Franklin y las lentes bifocales
6. El progreso de la óptica oftálmica
7. La optometría como profesión

UNIDAD DIDÁCTICA 2. PERCEPCIÓN DE LUZ: LA VISTA

1. Teoría de la apreciación visual
2. La percepción de luz en el ojo humano

UNIDAD DIDÁCTICA 3. ANATOMÍA OCULAR

1. Estructura ocular
2. Elementos para la refracción y el enfoque de la luz
 - La córnea
 - El humor acuoso
 - La pupila y el iris
 - La lente
 - El cuerpo ciliar
 - El humor vítreo
3. Las órbitas

UNIDAD DIDÁCTICA 4. AGUDEZA VISUAL

1. Elementos determinantes de la AV
 - Error refractivo
 - Tamaño de la pupila
 - Iluminación
 - Exposición de tiempo del objetivo
 - Área de la retina estimulada
 - Estado de la adaptación del ojo
 - Movimiento de los ojos
2. Medición de la AV
 - Prueba del agujero estenopeico/hendidura estenopeica
3. Optotipos y tests

- Test de Snellen
 - Test de Landolt
 - Test de contraste
 - Test pediátricos de la AV
 - Test de Pigassou
 - Test E de Snellen
 - Test de preferencia visual
4. Agudeza visual de lejos y de cerca

UNIDAD DIDÁCTICA 5. PROPIEDADES Y DEFECTOS VISUALES

1. Causas y desarrollo de errores visuales
2. Estados refractivos
 - Emotropía
 - Ametropía
3. Propiedades oculares
 - Acomodación
 - Binocularidad
4. Errores refractivos
 - Hipermetropía
 - Miopía
 - Astigmatismo
5. Otros errores oculares
 - Anisometropía
 - Aniseinconía
 - Presbicia

UNIDAD DIDÁCTICA 6. INFORMACIÓN PREVIA AL ANÁLISIS

1. Anamnesis
 - Primera fase
 - Segunda fase
 - Tercera fase
2. Historia clínica

UNIDAD DIDÁCTICA 7. PRUEBAS PREVIAS AL ANÁLISIS OPTOMÉTRICO

1. Pruebas de salud ocular
 - Examen externo del ojo
 - Examen de agudeza visual
 - Oftalmoscopia

- Oftalmoscopia directa
- Oftalmoscopia indirecta
- Oftalmoscopia con lámpara de hendidura

UNIDAD DIDÁCTICA 8. ANÁLISIS OPTOMÉTRICO

1. Pruebas de refracción objetiva
 - Retinoscopía
 - Retinoscopía estática
 - Retinoscopía dinámica
 - Retinoscopía de cerca de Mohindra
 - Queratometría
2. Subjetivo binocular
3. Balance o equilibrio binocular
 - Para agudezas visuales similares
 - Para agudezas visuales diferentes

UNIDAD DIDÁCTICA 9. PRESCRIPCIÓN DE MÉTODOS CORRECTIVOS

1. Guía para la prescripción de gafas o lentes de contacto

UNIDAD DIDÁCTICA 10. INSTRUMENTALIZACIÓN OFTALMOLÓGICA

1. Relación graduación-lentes
2. Receta
3. Frontofocómetro
4. Lentes para instrumentos ópticos
 - Lupa y microscopio
 - Oculares

UNIDAD DIDÁCTICA 11. USO DE LENTES

1. La óptica geométrica
2. Elementos de las lentes oftálmicas
3. Clasificación de lentes según su forma
 - Lente convexa o convergente
 - Lente cóncava o divergente
4. Clasificación de lentes según el material
5. Fabricación de lentes
 - Etapas del tratamiento del vidrio
 - Fusión y refinación
 - Baño de flotador
 - Recubrimiento para gafas reflectantes
 - Recocido
 - Inspección

- Corte a pedido
 - Reglas para la construcción de imágenes en las lentes
6. Modificación de lentes
 - Tratamientos fotosensibles
 - Tratamiento antirreflejo
 - Filtro ultravioleta (UVA)
 - Protección del rayado
 - Color
 - Lentes polarizadas

UNIDAD DIDÁCTICA 12. COMERCIALIZACIÓN DE LENTES OFTÁLMICAS

1. Catálogo de lentes oftálmicas
2. Clasificación de lentes en los catálogos
 - Lentes monofocales
 - Lentes multifocales
3. Precios/costes
4. Distribución del catálogo de gafas
 - Gafas para adultos
 - Gafas infantiles
 - Otros accesorios
5. Distribución del catálogo de lentes de contacto
 - Lentes diarias
 - Mensuales esféricas
 - Mensuales tóricas
 - Lentillas multifocales
 - Lentes cosméticas
 - Otro tipo de accesorios

UNIDAD DIDÁCTICA 13. MONTURA DE GAFAS

1. Progreso de las carcasas
2. Fabricación de carcasas: materiales
 - De plástico
3. Fabricación industrial
4. Tratamientos según material
 - Kevlar
 - Optyl
 - Metales
5. Modelos de monturas
 - Variedades del modelo metálico
 - Variedades del modelo plástico
6. Elección de monturas
 - El rostro
 - Redondo

- Oval
- Oblongo y rectángulo
- Cuadrado
- En forma de corazón
- Forma de diamante
- Tonos de piel, color de ojos, color de cabello

UNIDAD DIDÁCTICA 14. LENTES DE CONTACTO

1. Contextualización e historia de las lentes de contacto
2. ¿Cómo funcionan las lentes de contacto?
3. Tipologías de lentes
 - Lentes de PMMA duras
 - Lentes blandas
 - Lentes permeables al gas
4. El material: la base para la fabricación de lentillas
5. Tratado de materiales: construcción de lentillas
 - Centrifugado
 - Moldeado
 - Torneado

UNIDAD DIDÁCTICA 15. EL SISTEMA AUDITIVO PERIFÉRICO

1. Estructuración del oído
2. Oído externo
 - Pabellón auricular
 - Meato auditivo externo
3. Oído medio
 - Tímpano
 - Ventana ovalada
 - Ventana redonda
 - Trompa de Eustaquio
4. Oído interno
 - Cóclea
 - Nervio auditivo
 - Sistema vestibular

UNIDAD DIDÁCTICA 16. HIPOACUSIA Y TRATAMIENTO

1. Pérdida de audición
 - Pérdida auditiva bilateral
 - Pérdida de audición unilateral o neurosensorial

- Pérdida auditiva neurosensorial idiopática unipatológica
 - Pérdida de audición neurosensorial asimétrica
2. Sintomatología de la hipoacusia
 3. Origen de la pérdida de audición
 - Conductiva
 - Neurosensorial
 - Mixta
 4. Revisión de la capacidad auditiva
 5. Nivel y causas de la hipoacusia
 6. Tratamientos
 - Para la pérdida auditiva conductiva
 - Para la pérdida auditiva neurosensorial
 - Para la pérdida auditiva mixta
 7. Audífonos
 - Tipos de audífonos
 - Detrás de la oreja
 - De ajuste abierto
 - Dentro de la oreja
 - Funcionamiento de audífonos
 - Analógicos
 - Digitales
 8. Prevención de la hipoacusia

UNIDAD DIDÁCTICA 17. REGULACIÓN DE CENTROS OPTOMÉTRICOS

1. Código deontológico
 - Objetivos
 - Ámbito de aplicación
 - Principios
2. Atención al cliente
3. Interacción entre cliente y trabajador
 - Comunicación
 - Confidencialidad/Privacidad
 - Reclamaciones
4. Cooperación entre profesionales: trabajo en equipo
5. Organización de funciones
6. Requisitos para negocios de asistencia optométrica
7. Promoción y publicidad
8. I+D

UNIDAD DIDÁCTICA 18. EL VENDEDOR

1. Definiciones
2. Clasificación
3. Etapas del proceso de venta

4. Día a día del vendedor
5. Cualidades de un vendedor exitoso
 - Conocimientos sobre psicología aplicados a la venta

UNIDAD DIDÁCTICA 19. FASES DE UN PROCESO DE VENTA

1. Tipos y clasificación de ventas
 - Según vendedor y uso
 - Según actividad
2. Clientes y técnicas de venta
3. Método AIDDA
4. Recopilación de información: el precontrato
5. El contrato
6. Argumentación
7. Demostración
8. Negociación
9. Cierre

SOLUCIONARIO

BIBLIOGRAFÍA